

### Den Koldingbaserede kemivirksomhed, Cabola ApS, udvider ejerkredsen efter flere rekordår med massiv vækst.

Det går stærkt i Cabola ApS, som til daglig leverer alle former for kemi og råkemi til primært svømmebadsbranchen. Siden 2011 har vækstkurven kun peget i en retning og det er op.

Som led i en vækst-og udviklingsstrategi har ejer og direktør Kenneth Laursen besluttet, at udvide ejerkredsen indenfor egne rækker ved, at sælge 10% til Brian Kastling, som indtil videre har været salgsschef i kemivirksomheden i fem år. Salget er effektueret pr. 1/1-2019 og Brian Kastlings nye titel bliver salgsdirektør.

- *Det er, for mig, en helt naturlig ting at Brian bliver en del af ejerkredsen i Cabola ApS. Brians engagement, høje faglige niveau og evige drive er med til at han i dag er kulturbærer i vores virksomhed. Det er bestemt medvirkende til, at jeg ønsker at sikre Cabola i mod at Brian en dag skulle komme med en opsigelse, som følge af et tilbud fra andre virksomheder. For jeg ved, at der bliver lagt mærke til Brians daglige gang i sektoren for salg af kemiske midler og produkter.*

*Jeg er meget glad og samtidig stolt af, at Brian vil være med hele vejen.*

Kenneth Laursen, direktør, Cabola ApS

Cabola ApS tæller i dag 8 medarbejdere og har kontor i Kolding og salgskontor på Sjælland.

### Flere spændende tiltag venter forude

Cabola ApS vil fortsat have fokus på svømmebadsbranchen, og organisationen vil fortsætte som hidtil.

Brian Kastling overtager den daglige drift af salgsledet, som han har haft ansvaret for det seneste år.

Der vil udover de almindelige forhold ikke blive markante ændringer, men der vil blive større mulighed for at øge fokus på de individuelle områder. Det betyder også, at Cabola ApS vil arbejde hen imod flere fokusområder med tiden. Udvikling af nye koncepter, og åbne op for helt nye brancher. Det kommer til at ske med stor respekt for eksisterende kunder og Cabolas opdrag og DNA. Den nyudnævnte salgsdirektør mener også, at netop Cabola DNA'et er medvirkende til, at han har valgt at slå rødder her.

- *Cabola DNA'et stikker virkelig dybt i mig og jeg er glad for at være en del af noget så unikt. Den væsentligste årsag til, at jeg i dag har valgt at gå ind i Cabola som medejer er, at Kenneths ledelsesstruktur husker hele mennesket bag jobbet, og ikke "bare" tager ting og forhold for givet. Det har i min karriere hos Cabola gjort det meget nemmere at præstere.*

*Jeg har fra dag ét af min ansættelse haft væsentlig indflydelse på ændringer og tiltag, der er foretaget i virksomheden. Og de næste step bliver ligeså spændende som de step, der allerede har bragt os så langt.*

Brian Kastling, salgsdirektør, Cabola ApS

- fordi kemien er vigtig

### Kontaktinformation

Direktør Kenneth Laursen, Cabola ApS, +45 2332 8599, kela@cabola.dk

Salgsdirektør, Brian Kastling, Cabola ApS, +45 2966 5507, brian@cabola.dk